



Erstkontakt

Erfolgreich akquirieren mit Telefon, XING und LinkedIn

WIE SIE MIT DIESEN SOZIALEN NETZWERKEN UND DEM TELEFON
NEUE KUNDEN GEWINNEN

Inhalt

- Warum Sie ein XING- und ein LinkedIn-Profil haben sollten
- Die Auffindbarkeit des eigenen Profils erhöhen
- Gezielte Suche nach Ihrer Kundengruppe
- Der professionelle Einstieg in ein Akquise-Telefonat
- Einwandbehandlung am Telefon
- Regelmäßige Akquise als Schlüssel zum Erfolg
- 10 mögliche Ziele eines Anrufs
- Nie wieder Ablehnung fühlen

Zielgruppe

Der Außendienst, der eigene Termine vereinbart
Der Innendienst, der Termine für den Vertrieb vereinbart
Existenzgründer und Selbständige aller Branchen

Methodik

Trainer-Input, Gesprächssimulationen, Gruppenübungen, Diskussion

Dauer

- 1 Tag
- 2 Tage bei anschließendem Live-Coaching

Trainer

Petra Owen oder Anthony Owen: Trainer/in, Business-Coach, Speaker, Autor/in, Dozent/in

Teilnehmerstimmen

„Werde ich unbedingt weiterempfehlen.“

„Sehr informativ und praxisnah!“

Sie nutzen Ihr Telefon und die sozialen Netzwerke regelmäßig als Akquise-Instrument? Sie sind unzufrieden mit Ihren Zahlen? Sie glauben, Ihre Ergebnisse könnten besser sein und Sie haben das Gefühl, Ihre Akquise-Kampagne folgt keiner Struktur?

In diesem Training lernen Sie, wie Sie das Telefon und XING bzw. LinkedIn sinnvoll so miteinander kombinieren, dass Sie Ihre Akquise-Kampagne erfolgreicher ausbauen.

Sie haben Ihr XING-Profil schon länger nicht aktualisiert und nutzen die Suchfunktionen (noch) nicht aktiv? Lernen Sie, wie Ihr Profil aussagekräftig Neugier auf „Mehr“ macht. Und wie Sie gezielt und strukturiert neue Kontakte für sich gewinnen.

Üben Sie in diesem Training, wie Sie Ihre Kampagne mit dem Telefon sinnvoll ergänzen und Ihren Einstieg im Erstkontakt geschickt formulieren.

Ablehnung und Einwände waren für Sie bisher immer ein schwieriges Thema? Lernen Sie, wie Sie Einwände für sich nutzen - und sich gut dabei fühlen.

Im Teilnahmepreis enthalten ist unser soeben erschienenes Buch: *New Guerrilla: Mehr Kunden durch innovatives Online-Marketing Boost Your Business mit Podcasts, XING, AdWords & Co.*

Mehr Informationen & Anmeldung:

info@guerrilla.de • Tel. 030-480 97 170 • www.guerrilla.de