



Auftrag

Professionell verhandeln

KEINE ANGST VOR SCHWIERIGEN VERHANDLUNGEN -
SO MACHT VERHANDELN SPAß!

Inhalt

- In 7 Schritten zum Verhandlungserfolg
- Welcher Verhandlungstyp bin ich?
- Verhandeln mit anderen Kulturen
- Durch sorgfältige Vorbereitung und geschickte Kommunikation zum Ziel
- Wie kommen Sie aus einer Sackgasse wieder heraus?
- Wie wehren Sie sich gegen unfaire Verhandlungstechniken?
- So erreichen Sie eine hohe Zufriedenheit bei Ihrem Verhandlungspartner
- Preiseinwände professionell behandeln

Zielgruppe

Management, Vertrieb, Außendienst, Selbständige, die verhandeln.
Alle, die im Arbeitsalltag verhandeln.
Geeignet für alle Branchen.

Methodik

Trainer-Input, Gesprächssimulationen, Gruppenübungen, Diskussion

Dauer

- 1 Tag oder 2 Tage

Trainer

Petra Owen oder Anthony Owen: Trainer/in, Business-Coach, Speaker, Autor/in, Dozent/in

Teilnehmerstimmen

„Durch gute Vorbereitung meine Verhandlungen erleichtern und mich stärker und sicherer fühlen!“

„Sehr informativ und praxisnah!“

Sie scheuen sich vor schwierigen Verhandlungen und hoffen, dass diese schnell vorbei geht?

Wie Sie sich schon im Vorfeld durch eine fundierte und strukturierte Vorbereitung positiv einstimmen auf eine Verhandlung u.v.m. lernen Sie in diesem Training.

Finden Sie heraus, welcher Verhandlungstyp Sie sind und warum es Ihnen mit manchen Menschen leichter fällt, gut zu verhandeln. Indem Sie die Motive hinter den Verhandlungspositionen heraushören, erkennen Sie die passende Verhandlungsstrategie und nutzen diese flexibel.

In diesem Training lernen Sie verschiedene Taktiken kennen und probieren deren Wirkung in Verhandlungsübungen aus. Was Bogey, Nussknacker und Kleinvieh mit Verhandlungen zu tun haben, erfahren Sie hier.

Lernen Sie sofort anwendbare Formulierungen kennen, wenn Sie mit unfairen Preisnachlassforderungen konfrontiert werden.

Durch das Ausprobieren unterschiedlicher Techniken verändern Sie Ihre Verhandlungsroutine und erzielen deutlich bessere Ergebnisse.

Mehr Informationen & Anmeldung:

info@guerrilla.de • Tel. 030-480 97 170 • www.guerrilla.de